



Core-RS

Conselho Regional dos
Representantes Comerciais
no Estado do Rio Grande do Sul

CORE NA
ESTRADA

PÁG. 4

PLS Nº
05/2015

PÁG. 11



BOLETIM INFORMATIVO Nº 45 | PRIMEIRO SEMESTRE 2022



CONFIRA NA
PÁGINA 2




Core-RS
Conselho Regional dos
Representantes Comerciais
no Estado do Rio Grande do Sul

Sede de Porto Alegre


Rua Pedro Chaves Barcelos | 1079 - Bela Vista | CEP: 90450-010


Canais de Comunicação


 | corergs

 | corergs

 | corergs

 | (51) 3333-8550 | Sede

 | (51) 9.9971.1080 | Atendimento Geral

 | (51) 9.9504.9288 | Registro Novo

 | www.core-rs.org.br

Expediente Diretoria Executiva

Diretor Presidente | Roberto Salvo

Diretor Vice-Presidente | Uriel Simões Canarim

Diretor Secretário | José Valdeci Pinto Rodrigues

Diretor Tesoureiro | Flávio Alberto Siegmann

Boletim Informativo

Coordenadoria Editorial: Assessoria de Comunicação do Core-RS.

Índice

1	Editorial
2	OnRep
4	Core na Estrada
8	Sicoob
10	Jurídico
11	PLS nº 05/2015
12	Spaan
14	Visita Técnica
16	Arcosul
17	Responsável Técnico
18	O Futuro da Representação
20	Cancelamento
21	Lançamento: Boas Vendas!

SEGUNDO SEMESTRE DE 2022

ESPERANÇA & INOVAÇÃO

Depois de mais de dois anos de crise, devido a Pandemia do Covid 19, uma série de números favoráveis indicam que a categoria dos Representantes Comerciais do Rio Grande do Sul procura a retomada em seu rumo, em direção ao crescimento.

A reação pode vir com uma boa gestão, num cenário algo disruptivo, quebrando regras: redução de custos, melhoria dos processos de venda e administrativos, mentalidade inovadora, transformação digital, automação. Enfim, eficiência e excelência, sem abrir mão do tradicionalismo que caracteriza nosso mercado.



As habilidades técnicas e as habilidades comportamentais, o conhecimento de causa, o atendimento pessoal, o sorriso, a simpatia, a empatia, enfim, continuam sendo fatores de grande relevância para quem trabalha nesse mercado cada vez mais desafiador e competitivo.

Mas a atenção às novidades tecnológicas passou a ser uma necessidade constante no setor da representação, principalmente, em nosso mercado de intermediação de negócios mercantis, os modernos aplicativos (Apps) insistem em desafiar a tradição. Por isso, não basta reclamar e pedir fiscalização contra as novidades. É imperioso pensar e agir inovadoramente, portanto, a tecnologia é hoje uma realidade indispensável para o desenvolvimento de nossa profissão, e se não somos experts no assunto, temos de buscar parceria confiável com quem o seja, foi essa razão que levou o CORE-RS a realizar um Workshop, tendo como participantes os conselheiros da entidade, para debater o futuro da profissão de Representante Comercial, este evento, resultou na contratação de uma empresa, através de licitação para que a organização vencedora do concurso apresentasse cursos para qualificar o Representante Comercial em sua atuação diante das mídias sociais.

Nesta edição poderá verificar quais cursos que poderão ajudá-lo a permanecer atendendo sua representada, seu cliente e levando tranquilidade para sua família. **Boas Vendas!**

Roberto Salvo | Diretor Presidente Core-RS

OnRep

O Core-RS, no cumprimento de sua missão e inovando a sua representatividade junto aos Representantes Comerciais Gaúchos, dos vários segmentos econômicos, lançou um programa de capacitação on-line, através da contratação de empresa especializada na modalidade de **ensino EAD**. Nosso objetivo é treinar e fortalecer a categoria, para as diferentes etapas do processo de venda, com ferramentas e metodologias, que potencializem os seus conhecimentos.



A **OnRep** é a união do on-line com o Representante e é exatamente onde queremos chegar com essa nova ferramenta. Por isso cada processo desenvolvido nela foi pensado para você, Representante Comercial Gaúcho.

Não perca mais tempo e venha conhecer a plataforma, aponte sua câmera para o **QR Code** ou acesse www.core-rs.org.br/ONREP.

O seu primeiro passo na plataforma é se **cadastrar**, nesse processo você deverá preencher campos como: seu **nome**, **CPF**, **telefone** e um **e-mail** que você confirmará logo após preencher os campos citados. É importante lembrar que você pode acessar a OnRep por qualquer navegador disponível, onde você estiver, seja por:

Tablets e Smartphones



Computadores



ou

Pensando em facilitar os processos que o Representante Comercial Gaúcho terá que fazer dentro da plataforma, desenvolvemos um guia virtual para ajudar do início ao fim a experiência do usuário. Ele se chama **Teemo**, foi criado com o design de uma maleta, muito utilizada na profissão, mas com uma repaginada moderna e criativa, o resultado? Um guia super carismático e com uma função importantíssima na plataforma.



O Teemo é o primeiro projeto de guia virtual inteligente desenvolvido inteiramente dentro do Core-RS, e como qualquer outra tecnologia, precisa ser alimentada com informações e utilizado cada vez mais para suprir qualquer necessidade que surgir. Por isso incentivamos os Representantes Comerciais a utilizarem a plataforma para analisarmos suas experiências e garantir a constante evolução com o que desenvolvemos para vocês!

Já está disponível na nossa programação os cursos e palestras para o ano de 2022. Elegemos alguns temas que muitos representantes já estão familiarizados e entendem a importância do constante aperfeiçoamento, são eles as **técnicas de vendas, português e legislação**. E a grande novidade que preparamos para essa programação são os cursos práticos das redes sociais como: Instagram, Facebook e LinkedIn.

Além do entendimento de **marketing digital**, e como o uso correto dele pode alavancar as vendas e visibilidade do negócio do Representante Comercial Gaúcho.

Teremos também **palestras** com temas de relevância, trazendo para vocês uma ressignificação profissional com visão de futuro, antecipando ameaças e oportunidades do mercado.

Não é a tecnologia que torna a mente moderna, é uma Mente Moderna que não recusa a tecnologia, quando ela é necessária.



O Conselho dos Representantes do Rio Grande do Sul segue com o trabalho consolidado que já vinha sendo realizado nas Feiras de Negócios do Estado, e, através da Equipe do **CORE NA ESTRADA**, segue aperfeiçoando e ampliando suas atividades orientativas com cada vez mais qualidade no atendimento.

O Core-RS possui o próprio estande dentro das Feiras onde realiza diversos serviços ao Representante Comercial, dentre eles: **Atualizações Cadastrais; Renovação de Carteira Profissional; Auxílio ao Portal do Representante** e à **Bolsa de Oportunidades; Registros Novos; Regularização de Débitos; Assessoria Jurídica** dando esclarecimentos quanto à Lei nº4.886/65, quanto aos Direitos e Deveres e demais dúvidas sobre a profissão; entre outros serviços que agregam os principais serviços do órgão para a atividade da Representação Comercial.

Nas Feiras de Negócios o Conselho consegue também, através dos Fiscais, realizar visitas aos estandes expositores, tendo acesso às maiores marcas dos segmentos, orientando sobre a importância das Representadas em contratar Representantes Comerciais registrados e regularizados.

Em março deste ano, de forma única e inédita, a **FIMMA** - Feira Internacional de Fornecedores da Cadeia Produtiva de Madeira e Móveis, uma das maiores feiras do segmento, ocorreu juntamente com a **MOVELSUL**, principal feira de Móveis da América Latina, realizada na cidade de Bento Gonçalves, e o Core-RS também esteve presente com estande nas duas feiras.

Já no mês de maio, estivemos na **SICC** – Salão Internacional do Couro e do Calçado, uma das maiores feiras do segmento, realizada na cidade de Gramado.





Fechando o primeiro semestre, o Core-RS participou da 1ª edição da Feira **ExpoModa**, que foi realizada nos dias 19, 20 e 21 de junho, na cidade de Pelotas, e nos dias 26, 27 e 28 de junho na cidade de Santa Maria, evento organizado por iniciativa de Representantes das regiões, que reuniu grandes marcas do segmento de Calçados, proporcionando negócios entre lojistas e Representantes Comerciais da indústria nacional e internacional, que vieram de todo o estado.

De acordo com a organização do evento, a primeira edição da ExpoModa superou as expectativas quanto a participação de expositores, lojistas e de vendas realizadas. A equipe do Core-RS agradece o convite, a excelente recepção, tratamento e parceria dispensados no decorrer do evento por todos os participantes, em especial aos organizadores **Wellington Carlos L. Pereira** (Carlinhos), **Luiz Ary Velozo Costa** (Dentinho), **Eduardo Grumann** e **Taís Coutinho**.

A presença ativa do Conselho nas Feiras é de fundamental importância para estreitar cada vez mais a relação entre o Conselho e o Representante Comercial Gaúcho. No segundo semestre participaremos da **Construsul**, **Expoagas**, **Mercopar** e **Zero Grau**.





Fiscais Ariela Comim e Jerson Santos.



O **CORE NA ESTRADA** foi criado em 2021, pelo Setor de Fiscalização, para percorrer o RS a fim de aproximar mais o Conselho aos Representantes Comerciais e à sociedade em geral, levando informação, orientação e a mesma qualidade de atendimento dos serviços prestados na Sede, em Porto Alegre, para os diversos municípios do Estado.

A equipe do Setor de Fiscalização do Core-RS entende que **fiscalizar é um processo dinâmico e contínuo**, permeado por ações de planejamento, execução e avaliação/controle de todo o procedimento fiscalizatório de um Conselho Profissional, e, seguindo as recomendações contidas no PNF (Plano Nacional de Fiscalização – Confere), os Fiscais do Core-RS atuam através de ações de natureza Preventiva e Educativa, orientando sobre a regulamentação da profissão.

Seguindo a linha de pensamento de que a fiscalização deve começar na orientação à sociedade, o CORE NA ESTRADA foi desenvolvido alinhando diversos projetos e ações realizadas através de uma Equipe composta pelos Fiscais Externos, por Conselheiros, representando a Diretoria Executiva do Conselho, pela Coordenadoria do Setor de Fiscalização e por colaboradores do Setor de Atendimento e do Setor Jurídico.

Neste primeiro semestre de 2022, a Equipe conseguiu dar continuidade e intensificar as **Ações Fiscais** previstas dentro do planejamento anual, e visitou mais de 25 cidades, realizando **Diligências Fiscais**, visitas à Escritórios de Contabilidade e **Contadores**, Indústrias e **Representadas**, reuniões com **Prefeituras** dos Municípios visitados, **Palestras** orientativas e de capacitação e, dando destaque, para a atuação da equipe direto com o Representante Comercial junto às **Feiras** de Negócios do estado.

Para o segundo semestre, a Equipe quer dar prosseguimento nos bons resultados das atividades programadas, tendo como objetivo sempre orientar sobre a importância da regularização do Profissional junto ao Conselho da classe, e divulgar através dos materiais institucionais, os diversos serviços prestados pelo Core-RS para a Categoria.

O Conselho quer estar sempre ao lado do Representante Comercial onde ele estiver, e conversar, conectar e estar sempre atualizado sobre a realidade dos profissionais no interior do Estado.



O Sicoob Credicapital é uma cooperativa financeira que oferece um portfólio variável de produtos e serviços para pessoas físicas e jurídicas. Com 21 anos de histórias, é hoje uma das maiores singulares do Sistema Sicoob Brasil.

Em 2021, a cooperativa fechou o ano com um resultado histórico, alcançando a marca de R\$1,3 bilhão em ativos, R\$ 1 bilhão em concessão de crédito e R\$1 bilhão em captação. Além disso, distribuiu mais de R\$9 milhões em resultados, sendo mais de R\$ 3,6 milhões em pagamento de juros ao capital e R\$ 5,6 milhões em distribuição de sobras

Presente em Porto Alegre (RS) desde 2019, a cooperativa possui oito pontos de atendimento na cidade. Ao todo, cooperativa soma 40 pontos de atendimento distribuídos nos estados do Rio Grande do Sul, São Paulo e Paraná. Além disso, o Sicoob Credicapital já ultrapassou a marca de 50 mil cooperados.

Em abril de 2022, a cooperativa firmou uma parceria com a Arcosul, braço social do Conselho Regional dos Representantes Comerciais do Rio Grande do Sul (Core-RS). Agora, Representantes Comerciais do Core-RS possuem **condições exclusivas** para **contratação de crédito, cheque especial, pacotes de serviços, cartão de crédito e investimentos**, além de um atendimento humanizado e personalizado conforme a necessidade.

Para saber mais sobre a parceria ou solicitar mais informações sobre o Sicoob, basta entrar em contato pelo telefone **(51) 9 8319-0761**.

MAIS QUE UMA ESCOLHA FINANCEIRA,

UMA OPÇÃO MAIS JUSTA

PARA CUIDAR DO SEU DINHEIRO.

Na imagem abaixo: Roberto Salvo - Presidente do Core-RS, Valdeci Rodrigues - Diretor Secretário do Core-RS e Sérgio Luís Bervian - Gerente de PA do SICOOB Credicapital.



ILEGALIDADE DO DESCONTO DO IMPOSTO DE RENDA NA **RESCISÃO DE CONTRATO**



Já não é a primeira oportunidade que falamos sobre o tema ora abordado, porém, ele é muito importante, qual seja: a ilegalidade do desconto dos 15% de imposto de renda no momento da rescisão contratual do representante comercial.

Quanto mais fizermos esse assunto chegar ao conhecimento do representante comercial, mais evitaremos que a categoria sofra prejuízo por um desconto ilegal realizado pelas fábricas quando do pagamento de um doze avos na rescisão de contrato, já que é ilegal o desconto de Imposto de Renda no momento da quebra de contrato do representante.

Embora, seja comum que a empresa representada retenha 15% sobre a indenização devida ao Representante, havendo, inclusive, a exigência da Receita Federal, a corte máxima do país em matéria infraconstitucional o STJ considerou tal desconto uma prática ilegal, pois trata-se de indenização.

Portanto procure seus direitos contatando-nos pelos e-mails **cristian@core-rs.org.br** ou **feoli72@gmail.com** que lhe daremos a devida orientação de como proceder.

Dr Cristian Feoli | Procurador Jurídico do Core-RS .



DUAS **GRANDES CONQUISTAS** PARA OS REPRESENTANTES COMERCIAIS

Foi aprovado no **Senado Federal**, com 70 votos, o PLS nº 5/2015, do senador **Paulo Paim** (PT-RS), com relatoria do senador **Wellington Fagundes** (PL-MT), que altera o enquadramento dos Representantes Comerciais no Simples Nacional, para reduzir a carga tributária da atividade da Representação Comercial.

O projeto (PLS 5/2015) do senador Paulo Paim **reduz o pagamento de impostos** para Representantes Comerciais e demais prestadores de serviços a terceiros, que passam a ser tributadas entre 6% a 17,42% e não mais na faixa de 16,93% a 22,45%.



Paulo Paim argumentou que o novo enquadramento vai tornar o Super Simples atrativo.

Já o relator, senador Wellington Fagundes (PL-MT), considera que o projeto é um alento para categoria.

Na **Câmara Federal**, o deputado Luis Miranda (REPUBLIC-DF) fez a relatoria favorável à isenção de IPI para o Representante Comercial na aquisição de veículos, no PL 981/2019.

Fontes: Agência Senado e Câmara dos Deputados.



Sociedade Porto-Alegrense de Auxílio aos Necessitados

A Spaan é uma Instituição de Longa Permanência de Idosos – ILPs, filantrópica, fundada em agosto de 1931 e dirigida voluntariamente por integrantes dos Rotarys Clubes de Porto Alegre. A instituição realiza um trabalho dedicado a proporcionar velhice digna, com conforto, atenção integral em assistência social e saúde, promovendo qualidade de vida e bem-estar aos seus moradores que, antes da Spaan, se encontravam em situação de vulnerabilidade social.

A Spaan é estruturada em duas gerências, uma administrativa e uma técnica. Cada uma com uma diversidade de profissionais que cuidam da manutenção da casa, serviços orientados aos idosos, atenção social, saúde e rotina administrativa.

Essa estrutura só é possível, principalmente, através de colaboração da comunidade, empresas parceiras e grupos de serviços voluntários.

FAÇA SUA
doação

Doação pelo Fundo Municipal do Idoso à Spaan é alternativa para abater parte do IR

Valores que não pesam no bolso do contribuinte fazem toda a diferença para o planejamento financeiro da instituição

Para os contribuintes que realizam a declaração anual do Imposto de Renda e possuem imposto devido, **uma das possibilidades de amortizar o valor que seria pago ao governo é destinar os recursos para fundos municipais beneficentes.** Em Porto Alegre, o Fundo Municipal do Idoso (FUMID) representa parcela importante do capital financeiro de entidades beneficiadas, como ocorre com a Sociedade Porto-alegrense de Auxílio aos Necessitados (Spaan).

Com mais de 130 idosos que residem na instituição de longa permanência, a Spaan é responsável por proporcionar conforto, dignidade e qualidade de vida aos moradores. A queda no número de doações que costumeiramente eram recebidas é outro fator que dificulta a manutenção do orçamento. A diminuição de cerca de 60% na quantidade de itens doados – de 2019 para cá – é um dos reflexos da recessão econômica que se instaurou nos últimos anos, impactando inclusive no potencial de amparo financeiro que muitas pessoas conseguiam manter.

Neste sentido, **considerar a destinação dos valores do IR via FUMID é uma excelente alternativa para não pesar o bolso e exercer a solidariedade.** O objetivo da Spaan é mobilizar a sociedade, principalmente as pessoas físicas e jurídicas que possuem imposto devido.

Para o contribuinte, a destinação dessa porcentagem do IR não representa nenhum gasto extra. Basta fazer a doação de uma quantia dentro da porcentagem máxima do IR permitida, que representa 6% para pessoa física e 1% para pessoa jurídica, e incluir o recibo na declaração. Esse valor doado é o que será deduzido do imposto devido. Ou seja, o percentual doado deixa de ser recolhido ao caixa da União e é diretamente destinado a uma causa.

Para quem deseja ajudar a Spaan de outras formas, **a instituição aceita doação de roupas, alimentos, fraldas geriátricas e materiais de higiene.** As doações podem ser entregues na portaria da instituição (Rua Frederico Etzberger, 635, bairro Nonoai). Também podem ser realizadas **doações em dinheiro** via PAG Seguro em <https://spaan.org.br/doacoes> e PIX (chave: doador@spaan.org.br).

o core.ryf apoia essa causa



CONFERE REALIZA VISITA TÉCNICA NO CORE-RS

Em reunião, no dia 5 de abril, na sede do Core-RS, os diretores e colaboradores do Conselho gaúcho apresentaram à nova Diretoria do Confere, as atividades desenvolvidas pelo Regional.

“Este é um novo processo para entendermos e atendermos as demandas dos Regionais, além de incentivar maior integração entre os Conselhos, visando cooperação técnica e propagação de boas práticas de gestão”, explicou Archimedes Cavalcanti Júnior, diretor-presidente do Confere.

Na ocasião, a Fiscal Ariela Comim falou sobre o trabalho da Fiscalização: "O trabalho do Core-RS segue a linha de pensamento de que o processo de Fiscalização inicia no Setor de Registro e abrange a todos setores do Conselho, que trabalham de forma unificada, dinâmica e contínua, existindo uma simbiose no processo de fiscalização entre os setores do Core-RS . O Setor de Fiscalização desenvolve projetos fiscalizatórios de caráter educativo e preventivo." Para o Dr. Cristian Feoli, Procurador Jurídico da entidade, o trabalho orientativo, realizado pelo Regional, é a chave para a diminuição da inadimplência.



Delegados do Confere e Diretores do Core-RS na sede do conselho.

Posteriormente, Natalia Machado apresentou o trabalho do Setor de Registro, João Gabriel Dordete Marques fez uma breve exposição sobre os novos projetos da Comunicação, Adriana Nery mostrou indicadores da Dívida Ativa e Geraldo Souza Rodrigues falou sobre os desafios da Contabilidade. **“No Core-RS, não perdemos de vista as novidades legislativas, os atos normativos dos órgãos de controle e damos atenção especial às boas práticas compartilhadas entre os setores”**, ressaltou a Coordenadora Etiana Pedroso.



ARCOSUL

Instituto Cultural dos Representantes Comerciais do RS

O Instituto Cultural Arcosul zela para que toda a parceria /convênio seja **positiva** e **exclusiva** para os Representantes Comerciais registrados no Core-RS. Oferecer bons convênios, fortalece e consolida o relacionamento com a categoria.

Criada desde 2008, a Instituição já conseguiu conquistar diversos benefícios em parceria com grandes empresas em diversos segmentos, como:



PLANOS DE SAÚDE E
ODONTOLÓGICOS



CURSOS



ENTRETENIMENTO



HOTÉIS



**SETOR
AUTOMOTIVO**

Um dos benefícios mais procurados pelos Representantes Comerciais Gaúchos é o do setor **automotivo**, o profissional em dia com as anuidades, terá **desconto na compra do carro zero KM**, assim como **redução de custos** em **combustível** e **manutenções**, através das nossas parcerias. Os descontos variam de acordo com o tipo de registro junto ao Conselho (Pessoa Jurídica ou Pessoa Física) e com a rede parceira escolhida.

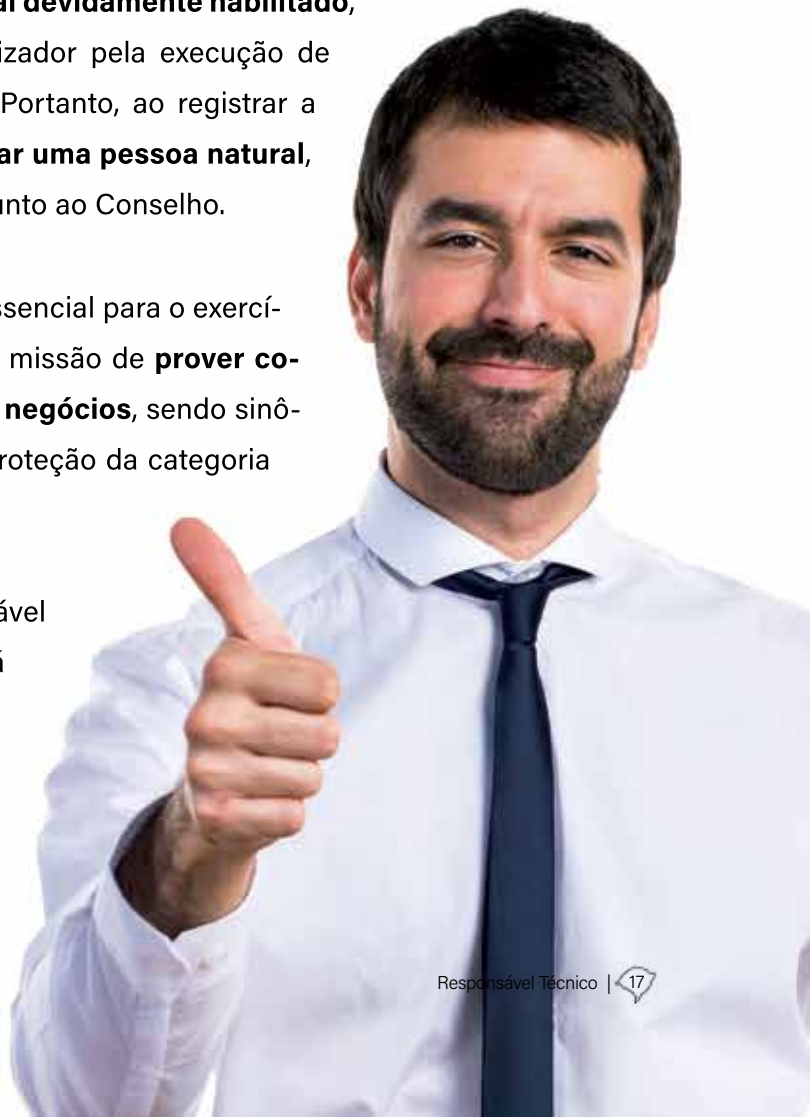
RESPONSÁVEL TÉCNICO

O **Responsável Técnico** é o profissional habilitado que tem a responsabilidade do exercício da Representação Comercial, exercida pela pessoa jurídica. É uma exigência da **Lei nº 6.839/1980** que dispõe no artigo 1º: "O registro de empresa e a anotação dos profissionais legalmente habilitados, delas encarregados, serão obrigatórios nas entidades competentes para a fiscalização do exercício das diversas profissões, em razão da atividade básica ou em relação àquela pela qual prestem serviços a terceiros".

Embora a personalidade da pessoa jurídica regularmente constituída não se confunde com a de seus sócios, ela depende dos atos e ações das pessoas naturais para a execução do seu objeto social e, conseqüentemente, de um **profissional devidamente habilitado**, que se responsabilize perante o órgão fiscalizador pela execução de suas atividades e compromissos assumidos. Portanto, ao registrar a empresa junto ao Core-RS é **necessário indicar uma pessoa natural**, que será a Responsável Técnica da empresa, junto ao Conselho.

O Responsável Técnico desempenha função essencial para o exercício da atividade profissional. A ele se confia a missão de **prover cobertura capacitada ao desenvolvimento dos negócios**, sendo sinônimo de qualidade no serviço prestado e na proteção da categoria junto à sociedade.

Caso a empresa não esteja com um Responsável Técnico registrado no Conselho, ela deverá imediatamente entrar em contato para regularizar a situação do registro, através do e-mail: **registro@core-rs.org.br**



FUTURO

DA REPRESENTAÇÃO COMERCIAL



João Batista Silveira
Conselheiro do Core-RS

O futuro é um exercício de planejamento, necessário à continuidade da existência, acompanhando a evolução dos tempos e valendo-se dos recursos disponíveis. Partindo desse pensamento, e do workshop promovido no segundo semestre de 2021, empreendemos a partir do mês de março deste ano um ciclo de palestras que percorrerá várias cidades do Estado do Rio Grande do Sul, levando aos Representantes Comerciais informações e orientações sobre o futuro da profissão, face aos avanços tecnológicos.

Foi preparado um material audiovisual adequado à transmissão da mensagem que se quer levar ao nosso Representante Comercial, sobre a necessidade de atualização dos métodos e procedimentos para adequação aos novos tempos – o tempo das negociações digitais – em contrapartida com a manutenção do espírito do Representante – a negociação pessoal. Assim partimos para esse prazeroso trabalho de ir ao encontro dos Representantes Comerciais em várias regiões do nosso Estado, começando por Caxias do Sul, em março, seguindo por Passo Fundo, Erechim, e Santa Maria, nos meses seguintes.

Com um público médio de 25 Representantes Comerciais por evento, tivemos a grata satisfação de receber também, em Passo Fundo e Erechim, através de uma parceria com o Senac local, a presença de alunos dos cursos de Administração – quem sabe, futuros profissionais da Representação Comercial? E qual seria o resultado dessas palestras para os Representantes Comerciais? E para os estudantes?

Através das avaliações recebidas, assim como dos depoimentos presenciais que ocorreram logo após os eventos, o impacto positivo da abordagem mostrou-se aderente às expectativas dos participantes, que puderam acompanhar a evolução das atividades da profissão de Representante Comercial ao longo do tempo.

A projeção de futuro abordada traz, sob uma perspectiva otimista, a sinalização do caminho a seguir, com a necessidade de atualização constante e aprendizado das novas ferramentas disponíveis por parte do Representante Comercial, descortinando assim as múltiplas oportunidades por trás das aparentes dificuldades.

Dessa forma, podemos inferir que a percepção dos nossos profissionais com relação a essa iniciativa do Core-RS é bastante positiva, gerando a sugestão de transformar o evento em um calendário anual, com a inclusão de novos pontos de atenção para o desempenho da profissão. Resta-nos, por hora, agradecer aos nossos Representantes Comerciais, que nos honram com suas presenças, aos estudantes, que vieram nos conhecer, e concluir que os trabalhos desenvolvidos no workshop do segundo semestre de 2021, que deram por fruto o Ciclo de Palestras, estão coroados de êxito e sucesso. Teremos ainda palestras em Ijuí, Pelotas, Novo Hamburgo, Santa Cruz do Sul, e Lajeado.

João Batista de Carvalho Silveira | Conselheiro Core-RS

Confira abaixo alguns registros das palestras realizadas no primeiro semestre de 2022:

Caxias do Sul

Caxias do Sul foi a nossa primeira parada no Ciclo de Palestras regionais para os Representantes Comerciais.



Passo Fundo

Na cidade de Passo Fundo tivemos a oportunidade de homenagear o Sr. Luiz Antônio Brischi.



Erechim

Já na cidade de Erechim, o homenageado da vez foi o Sr. Luiz Roque Fanin.



Santa Maria

E na nossa parada mais recente, na cidade de Santa Maria, homenageamos o Sr. Argemiro Salles de Almeida.



NÃO ATUA MAIS COMO REPRESENTANTE COMERCIAL? PROVIDENCIE A **BAIXA DO REGISTRO!**

Os Representantes Comerciais que deixaram de exercer a profissão devem providenciar a baixa do registro junto ao Core-RS. Caso não solicite a baixa, ficarão **sujeitos à cobrança administrativa das anuidades**, que acumulam anualmente, gerando processos administrativos e, posteriormente, os valores devidos podem entrar na dívida ativa e serem executados na Justiça.

Por isso ressaltamos a importância de informar oficialmente ao Conselho quando deixar de exercer a atividade, solicitando o cancelamento do registro.

Informações sobre o cancelamento podem ser obtidas no site www.core-rs.org.br/cancelamento ou através do e-mail cancelamento@core-rs.org.br



LANÇAMENTO DO LIVRO **BOAS VENDAS!**

No dia 05 de abril, o Sr. Roberto Salvo (Diretor-Presidente do Core-RS) realizou, com a presença dos Diretores do Sistema CONFERE/COREs, o lançamento do livro **"Boas Vendas - Guia Prático para iniciar na profissão de Representante Comercial"**. Na ocasião, o Presidente do Confere e do Core-PE, **Sr. Archimedes Cavalcanti Júnior**, homenageou o Sr. Roberto Salvo, com a entrega do troféu **"O Mascate"**, maior honraria do Regional Pernambucano.

"Por este conjunto de valores, o homenageamos com o troféu "O Mascate", concedido apenas àqueles que fazem ou fizeram a diferença para a Representação Comercial Brasileira. É um estímulo para novos profissionais, através de uma leitura fácil e objetiva. Temos pouca literatura sobre nossa atividade, e essa foi uma ideia inteligente e oportuna, fruto de quem vive e respira as oportunidades e obstáculos da Representação Comercial, em seu dia a dia", discursou o Sr. Archimedes.

O livro procura abordar temas como: habilidade de **comunicação**, de **planejar** e de **gerenciar** seu tempo, bem como, habilidades de **organizar-se**, de ter conhecimentos em conceitos básicos de **contabilidade**, **argumentos de vendas**, tipos de **contratos** e técnicas de **marketing**.

Archimedes
Cavalcanti Júnior

Roberto
Salvo



QUEM VÊ CARA NÃO VÊ CORE

PARA REPRESENTAR E VENDER DE FORMA LEGALIZADA, SEJA UM REPRESENTANTE COMERCIAL REGISTRADO NO CORE-RS. **PRA VALER, TEM QUE SER RC!** ACESSE O SITE WWW.CORE-RS.ORG.BR/REGISTRO FAÇA O SEU.



CAMPANHA DO CONFERE.