

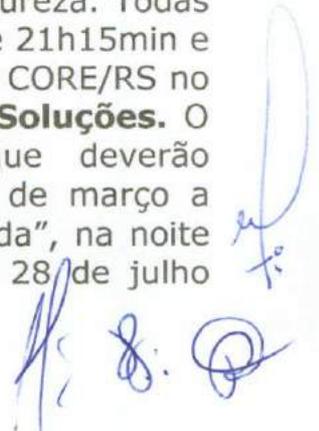
**CONSELHO REGIONAL DOS
REPRESENTANTES COMERCIAIS NO ESTADO
DO RIO GRANDE DO SUL – CORE/RS**

ATA Nº. 178/2014

ATA DE REUNIÃO DE DIRETORIA

REALIZADA EM 28 DE JANEIRO DE 2014

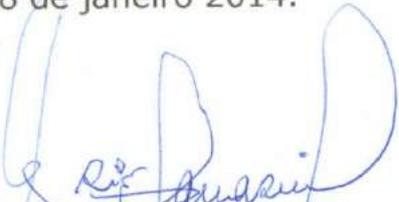
Aos vinte e oito dias do mês de janeiro do ano de dois mil e quatorze, às 11 horas, na Sala de Reuniões deste Conselho, sito à Rua Pedro Chaves Barcelos, 1079, nesta capital, iniciou-se a presente reunião, sob a direção do Presidente Uriel Simões Canarim, e atendendo a convocação, se fazem presentes o Vice-presidente, Sr. Roberto Salvo, o Tesoureiro, Sr. Rui Koetz de Moura e a Secretária, Sra. Roberti Franzen a qual foi convidada para secretariar os trabalhos. O Sr. Presidente agradeceu a presença de todos e dizendo da satisfação em tê-los aqui reunidos e solicitou à Diretora Secretária para realizar a leitura da ata da reunião anterior, o que foi feito e colocada em votação, sendo a referida aprovada sem ressalva e sem adendos. Iniciado os trabalhos desta reunião o Sr. Diretor Presidente, dizendo ser esta uma reunião para conclusão da elaboração da planilha dos eventos que serão realizados no decorrer deste ano. O Sr. Presidente disse ainda que tudo foi cuidadosamente planejado pelo Diretor Vice-presidente Roberto Salvo, que, além de querer congrega a categoria, sempre visou a melhor capacitação dos representantes comerciais. O calendário prevê: **a) Ciclo de Palestras em Porto Alegre.** Pelo sétimo ano consecutivo estaremos realizando este Ciclo de Palestras. Na noite de 28 de abril, Domi Müller palestrará sobre o tema "Saia do Piloto Automático e Venda Mais Feliz" quando haverá o lançamento do curso "PDL Venda Mais". Na noite de 16 de junho, Marco Antônio Peruzzato palestrará sobre o tema "A Arte de Negociar e Vender". Na noite de 18 de agosto, através de um consultor, o SEBRAE/RS ofertará uma palestra que versará sobre marketing. Na noite de 10 de novembro será a vez de conhecermos o renomado palestrante Sérgio Pureza. Todas as palestras serão realizadas entre os horário das 19h15min e 21h15min e sempre nas dependências do auditório do Centro Cultural, no CORE/RS no centro de Porto Alegre. **b) Oficinas 2014 – Catálogo de Soluções.** O CORE/RS, através do Sebrae, oportunizará oficinas que deverão incrementar as vendas dos participantes. Na noite de 24 de março a oficina tratará sobre o assunto "Plano de Marketing na Medida", na noite de 19 de maio "Planejamento Estratégico na Medida". Em 28 de julho



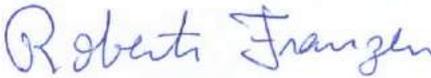
"Como Vender por um Site de Comércio On-Line" Em 22 de setembro
"Gestão do Relacionamento Total com o Cliente" E, finalmente, em 27 de outubro a oficina do Sebrae tratará sobre o assunto "Elaborando um Plano de Negócio". Todas as oficinas serão realizadas nas datas indicadas, entre os horários das 18h as 22h, nas dependências de uma sala de aulas do Centro Cultural do CORE/RS., no centro de Porto Alegre. **c) Projeto CORE Itinerante.** Pelo terceiro ano consecutivo este projeto será realizado com o intuito de aproximar o representante comercial legalizado e adimplir àqueles que possuam débitos com este Conselho. As cidades visitadas serão àquelas consideradas importantes devido ao seu porte industrial e que possuam grande número de representantes comerciais residentes, tais como: Erechim (11 a 14/mar), Santa Cruz do Sul (08 a 12/abr), Santa Maria (06 a 09/maio), Passo Fundo (03 a 06/jun), Bento Gonçalves (15 a 18/jul), Novo Hamburgo (12 a 15/ago), Pelotas (09 a 12/set), Ijuí (14 a 17/out) e Caxias do Sul (18 a 21/nov). As atividades compreenderão atendimento ao público, assistência jurídica gratuita, palestras aos representantes comerciais e aos empresários. **d) Projeto CORE Itinerante – Palestras aos empresários.** Às noites das quartas-feiras do período da nossa estada em cada uma das cidades que o Projeto visitará serão administradas palestras aos empresários e administradores de empresas que necessitem de representantes comerciais para realizarem a comercialização dos produtos que produzem ou que revendem. A palestra será proferida por um dirigente e por um advogado deste Regional denominada "Representante Comercial ou Vendedor CLT. Qual a Melhor Escolha?" que faz uma completa resenha sobre os principais tópicos da Lei 4886/65. **e) Projeto CORE Itinerante – Palestras aos Representantes.** Às noites das quintas-feiras do período da nossa estada em cada uma das cidades que o Projeto visitará serão realizadas palestras aos Representantes Comerciais da região. Inicialmente um dirigente e um advogado deste Conselho farão uma palestra que versará totalmente sobre os principais tópicos da nossa Lei, com ênfase na legalidade da atividade, na contratação, causas que geram o distrato, um doze avos. Imediatamente um consultor do Sebrae palestrará nas cidades de Santa Cruz do Sul, Santa Maria e Ijuí. O palestrante Marco Antônio Peruzzato ataurá nas cidades de Erechim, Passo Fundo e Pelotas e nas cidades de Bento Gonçalves, Novo Hamburgo e Caxias do Sul será a vez do palestrante Domi Müller. **f) Curso de Idiomas EaD.** Visando uma melhor capacitação ao contribuinte, na data de 11 de março faremos o lançamento do curso de Inglês pela metodologia do Ensino a Distância. O curso poderá ser acessado gratuitamente através da TV CORE, no site deste Regional, por qualquer contribuinte de qualquer localidade, desde que esteja quite com suas obrigações junto a este Conselho. **g) Curso de Idiomas Presencial.** Visando uma melhor capacitação ao contribuinte, pelo terceiro ano consecutivo, estaremos realizando este projeto. Nas noites das terças-feiras, durante os meses maio a novembro, ofereceremos gratuitamente cursos de inglês e espanhol nos módulos básico, intermediário e avançado. Os cursos serão administrados nas salas de aulas do Centro Cultural do CORE/RS no centro de Porto Alegre. **h)**

[Handwritten signature and initials in blue ink]

Seminário do Representante Comercial Gaúcho. Em comemoração ao Dia Pan-americano do Representante Comercial estaremos realizando, pelo quarto ano consecutivo, o já tão esperado Seminário Gaúcho. No dia 04 de outubro, em um dos auditórios da PUC/RS, estaremos oferecendo cinco ações. O Presidente Canarim e o Procurador Cristian, no horário da 9h30min realizam: "Exposição Analítica da Lei 4886/65 e seus Aspectos Jurídicos" Às 10h30min Domi Müller versará sobre o tema "Saia do Piloto Automático e Venda Mais Feliz". Às 13h o cômico Alemão Hermann apresentará o quadro "O Verdadeiro Alemão". Às 14h o renomado palestrante Marco Antônio Peruzzato falará sobre "A Arte de Negociar e Vender". Até o final deste primeiro trimestre, com parceria e patrocínio da Caixa Econômica Federal será definida a escolha do derradeiro palestrante para fechamento do Seminário. **i) Confraria do Representante Comercial Gaúcho.** No dia 24 de novembro, concluindo as atividades do ano 2014 estaremos, pelo décimo ano consecutivo, realizando esta tradicional Confraria. Por não haver mais nada a ser tratado, o Sr. Presidente franqueou a palavra a quem quisesse fazer qualquer observação, não havendo ninguém a usá-la, à reunião foi declarada encerrada que, para constar, foi mandado lavrar a presente ATA que vai assinada por mim, Roberti Franzen, Secretária e pelos demais. Porto Alegre, 28 de janeiro 2014.



URIEL SIMÕES CANARIM
DIRETOR PRESIDENTE



ROBERTI FRANZEN
DIRETORA SECRETÁRIA



ROBERTO SALVO
DIRETOR VICE-PRESIDENTE



RUI KOETZ DE MOURA
DIRETOR TESOUREIRO