

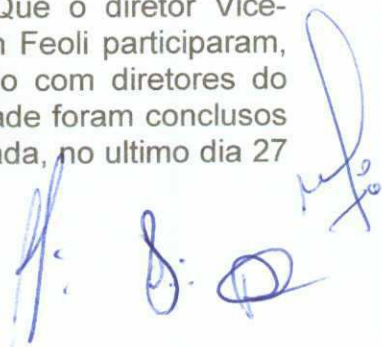
**CONSELHO REGIONAL DOS  
REPRESENTANTES COMERCIAIS NO ESTADO  
DO RIO GRANDE DO SUL – CORE/RS**

ATA Nº. 197/2014

ATA DE REUNIÃO DE DIRETORIA

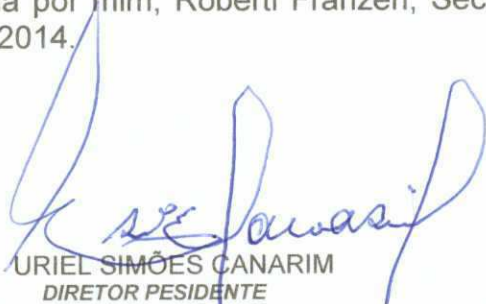
REALIZADA EM 19 DE AGOSTO DE 2014

Aos dezanove dias do mês de agosto do ano de dois mil e quatorze, as treze (13) horas, no Auditório deste Conselho, sito no 12º da Av. Júlio de Castilhos, 440, nesta capital, iniciou-se a presente reunião, sob a direção do Presidente Uriel Simões Canarim, e atendendo a convocação, se fazem presentes o Vice-presidente, Sr. Roberto Salvo, o Tesoureiro Rui Koetz de Moura e a Secretária, Sra. Roberti Franzen a qual foi convidada para secretariar os trabalhos. O Sr. Presidente agradeceu a presença de todos e dizendo da satisfação em tê-los aqui reunidos e solicitou à Diretora Secretária para realizar a leitura da ata da reunião anterior, o que foi feito e colocada em votação, sendo a referida aprovada sem ressalva e sem adendos. Iniciado os trabalhos desta reunião o Sr. Diretor Presidente **comunicou: a)** Que esta Diretoria Executiva em continuidade ao Projeto CORE Itinerante-Ano 2014, que visa o aprimoramento, na capacitação e na união dos representantes comerciais, esteve entre os últimos dias 12 a 15 deste mês de agosto na cidade de Novo Hamburgo onde cumprimos com pleno êxito mais esta etapa do Projeto no ano em curso. Durante o período que constituiu-se o Projeto Itinerante, com base nas dependências da Associação Comercial e Industrial de Novo Hamburgo. Aos representantes comerciais legalizados prestamos serviços de assistência jurídica, atualização cadastral, cobranças de débitos existentes e ainda, encaminhamos a documentação para registros a pessoas que ainda não eram registrados neste CORE. Na noite do dia 16 realizamos a palestra denominada “Vendedor Empregado ou Representante Comercial. Qual a Melhor Escolha?” aos empresários das principais indústrias da região. Na noite seguinte, o palestrante Domi Muller realizou uma palestra aos representantes comerciais com o assunto direcionado à metodologia de vendas, sob o título “Saia do Piloto Automático e Venda Mais Feliz”. A mídia local foi bastante receptiva ao nosso Projeto, nos oportunizaram diversas entrevistas nas principais emissoras de rádios e jornais da cidade. **b)** Que, nos próximos dias 27 a 29 de agosto os componentes da diretoria executiva deste Regional estarão na cidade de Pelotas providenciando os preparativos para a realização deste Projeto naquela cidade que acontecerá entre os dias 09 a 12 do mês de setembro. **c)** Que o diretor Vice-presidente Roberto Salvo e o procurador advogado Cristian Linn Feoli participaram, no último dia 11 na cidade do Rio de Janeiro, de uma reunião com diretores do Conselho Federal dos Representantes Comerciais. Na oportunidade foram conclusos os assuntos que haviam sido iniciados em reunião anterior realizada, no último dia 27



de maio. e) Que, já por ser costumeiro, este Regional sempre querer oferecer novas oportunidades aos representantes comerciais legalizados e ao mesmo tempo melhor combater os ilegais, resolveu desenvolver o Projeto Bolsa de Oportunidades Segmentado, ou seja, as empresas interessadas em contratar um representante legal, basta anunciarem na Bolsa. O CORE/RS definirá o segmento desejado e enviará a todos os representantes legalizados daquele setor, quando acontecerá a otimização do processo que o tornará mais atraente para ambas as partes. Este projeto iniciará seu funcionamento durante a primeira quinzena do mês de setembro.

Por não haver mais nada a ser tratado, o Sr. Presidente franqueou a palavra a quem quisesse fazer qualquer observação, não havendo ninguém a usá-la, à reunião foi declarada encerrada que, para constar, foi mandado lavrar a presente ATA que vai assinada por mim, Roberti Franzen, Secretária e pelos demais. Porto Alegre, 19 de agosto 2014.



URIEL SIMÕES CANARIM  
DIRETOR PRESIDENTE



ROBERTI FRANZEN  
DIRETORA SECRETÁRIA



ROBERTO SALVO  
DIRETOR VICE-PRESIDENTE



RUI KOETZ DE MOURA  
DIRETOR TESOUREIRO