



FOI UM SUCESSO!

5º Seminário do Representante Comercial Gaúcho bate recorde de público



Veja como foi o 5º Seminário do Representante Comercial Gaúcho
Pág. 8 e 9

Saiba tudo sobre a parceria entre o CORE/RS e a ADVB
Pág. 10

Os Representantes Comerciais também podem se registrar no CORE/RS através das ACIS conveniadas em todo o Estado.

Confira abaixo:

- CICS Canoas**
Rua Ipiranga, 95 – 9º Andar - Centro
Tel.: (51) 3466.4666
- ACI Capão da Canoa**
RS 407/1455 - CEP: 95555-000
Tel.: (51) 3665.3370
- ACI Carazinho**
Rua Venâncio Aires, 612 - Centro – CEP 99500-000
Tel.: (54)3331-1338
- ACI Cruz Alta**
Av. General Câmara, 935, 1º e 2º andar - CEP 98.025-7
Tel.: (55)3322-6795
- CIC Garibaldi**
Av. Perimetral, 897- Bairro São José - CEP 95720-000
Tel.: (54)3462-8500
- ACIGRA Gravataí**
Rua Dr Luiz Bastos Prado, 1299 - Centro - CEP 94010-02
Tel.: (51)3488-5566
- CIC Guaporé**
Rua Pinheiro Machado, 101 – Cx. Postal 95 CEP: 99200
Tel.: (54)3443-2242
- ACI Ijuí**
Rua Albino Brendler, 864 - Bairro Assis Brasil – CEP 9870
Tel.: (55)3332-9950
- ACISA Passo Fundo**
Avenida General Netto, 443 – 5º andar - 99010-023
Tel.: (54)3311-1300
- ACI Pelotas**
Rua Sete de Setembro, 274 - CEP 96015-300
Tel.: (53)3028-1542
- ACIS Rio Pardo**
Rua Andrade Neves, 431 . Centro – CEP 96640-000
Tel.: (54)3731-1380
- ACI Santa Cruz do Sul**
Rua Venâncio Aires, 633 – Centro - 96810-100
Tel.: (51)3713-1400
- ACIL Santana do Livramento**
Av. Tamandaré, 2101/5º andar - CEP 97573-531
Tel.: (55)3242-3200
- ACIS São Leopoldo**
Rua Lindolfo Collor, 439/5º andar - Centro - CEP 93010 18C
Tel.: (51)3037-6065
- ACISA Sapiranga**
Rua Padre Réus, 837/sala 47
Tel.: (51) 3064-0310
- ACIV Veranópolis**
Alameda Santos Dumont, 525 - Bairro Femaçã
CEP: 95330-000
Tel: (55) 3441.1099
- CACIVA Venâncio Aires**
Rua Osvaldo Aranha, 1340 Sala 400
95800-000 Venâncio Aires – RS
Tel: (51) 3741-2383

Leia nesta edição

| | |
|---|-------------|
| Editorial | 03 |
| Fiscalização | 04 e 05 |
| II Econtro dos Coordenadores dos CORE's | 06 |
| 5º Seminário do Representante Comercial Gaúcho | 07, 08 e 09 |
| Parceria inédita entre o CORE/RS e ADVB | 10 |
| Gerando negócios através das mídias sociais ... | 11 |
| Para facilitar a atividade do Representante Comercial | 12 |
| Para proteger a família do Representante Comercial | 13 |
| Para melhor informar o Representante Comercial | 14 |
| Você Sabia? | 15 |
| Parceria com a ADVB | 16 |

EXPEDIENTE

Diretoria Executiva

Diretor Presidente: Uriel Canarim
Diretor Vice-Presidente: Roberto Salvo
Diretora Secretária: Roberti Franzen
Diretor Tesoureiro: Rui Koetz de Moura

Boletim Informativo

Jornalista Responsável:

Aniuska Van Helden - Reg. Prof. 8949

Projeto Gráfico:

Alexandre Foschiera Bisognin

Fotos

Alexandre Foschiera Bisognin
Adriana Nery

Impressão:

Alphaprint Editora Gráfica - SC

Tiragem: 13.000



SEDE PORTO ALEGRE

Rua Pedro Chaves Barcelos, 1079
Bairro Bela Vista
Fone: 51 3333-8550
E-mail: core-rs@core-rs.org.br
Site: www.core-rs.org.br

Uma viagem ao futuro



Uriel Canarim
Presidente do CORE/RS

Chegamos à última edição do ano do Boletim Informativo do CORE/RS e convidamos a todos a viajarmos juntos ao futuro.

Lá, vamos encontrar muitas transformações positivas e produtivas para nosso Conselho de profissão. Estamos planejando crescer mais e, para 2018, estaremos repletos de novidades, com espaços modernos, mais estrutura para agilizar a solicitação de novos registros, atendimentos jurídicos e contábeis, além de novas palestras e treinamentos para a qualificação do profissional, tudo para o Representante Comercial sentir-se bem acolhido.

Novas parcerias com Instituições de Ensino, entre outros convênios que facilitam a sua vida: Sulgás na economia do combustível, GM e Renault na compra do carro zero (principal ferramenta de trabalho), Liberty Seguros Gerais, Centro Clínico e Unimed na saúde e segurança, postos de gasolina – Rede SIM com desconto no combustível e muito mais.

Nessa viagem, vamos apresentar o novo projeto do CORE/RS em Educação. Firmamos convênio com a ADVB - Associação dos Dirigentes de Vendas do Brasil, que vai proporcionar a Certificação em Vendas, exclusivamente elaborada para o Representante Comercial, com iniciativa pioneira do nosso Conselho.

O futuro está sendo preparado para você com toda a dedicação e trabalho!

A certeza de sua companhia é a nossa razão de existir!

Feliz 2018 para todos nós!

Fiscalização

O CORE/RS está cada vez mais preocupado com a regulamentação profissional, tanto para assegurar o exercício profissional de pessoas qualificadas e habilitadas para tal, como para assegurar e defender os interesses da comunidade e dos cidadãos, que procuram atendimento especializado.

A União delegou ao CORE/RS a função pública de fiscalizar, defender e disciplinar o exercício da atividade profissional, bem como o dever de zelar pelo interesse público. Delegou, também, a supervisão qualitativa, ética e técnica do exercício da representação comercial, de acordo com a Lei 4.886/65, com o único objetivo de assegurar qualidade aos serviços prestados à sociedade, de uma perspectiva do profissional para a sociedade e não do profissional para o profissional de forma corporativa.



Um ato de respeito àqueles que pagam seus tributos regularmente

“

A presidência da Entidade entende que ao fiscalizar os ilegais, agirá em respeito daqueles que pagam em dia suas anuidades.

Se um determinado profissional cometer algum erro, no exercício de sua profissão, o CORE/RS tem o dever legal de abrir um processo ético disciplinar para apurar a possível falta cometida pelo representante comercial.

Pois bem, o CORE/RS buscará o caminho da sensibilização e da conscientização. Estamos fazendo contato com o setor empresarial no Rio Grande do Sul, através de inúmeros convênios que possuímos, a fim de orientar acerca da necessidade e obrigatoriedade de contratação de um profissional legalizado, ou seja, registrado e com sua anuidade em dia, bem como, esclarecemos os riscos para a saúde financeira da empresa que significarão a contratação de um profissional ilegal.

Tal ação será incrementada a partir de fevereiro de 2018 e contará com a participação efetiva de todos os conselheiros do CORE/RS, que terão um papel muito importante no desempenho dessa qualificada fiscalização.



Cristian Linn Feoli
Procurador Jurídico do CORE/RS
OAB 48.642



Coordenadores dos CORE's de todo o Brasil

II Encontro dos Coordenadores dos CORE's

O II Encontro dos Coordenadores de todos os CORE's aconteceu no mês de setembro, no CONFERE – Rio de Janeiro, com a presença da nossa Assessora de Gestão, Sra. Etiana Magalhães Pedroso.

Neste Encontro, foram abordados assuntos relevantes às demandas diárias de cada CORE, bem como, serviu para troca de experiências.

O principal ponto discutido demonstra o quanto cada CORE preza pela excelência no atendimento ao Representante e no que pode sempre melhorar. Foram trocas de experiências riquíssimas.

Tanto os CORE's quanto o CONFERE, estão muito preocupados quanto as transparências de informações fornecidas aos Cidadãos e, particularmente, o CORE do RS, explanou sua experiência já neste quesito, com o uso de mais de dois anos do Portal da Transparência.

“Embora tenha sido o II Encontro, foi o primeiro que participei, acredito que tenha sido muito importante para os Coordenadores, visto que, como acontece sempre nestes encontros, uma troca natural de informações e procedimentos, ponto chave que estamos tratando no CORE RS, através do nosso Planejamento”, diz Etiana Pedroso.



Seminário do Representante Comercial Gaúcho

Empreendedorismo, Liderança e Ética no Relacionamento Comercial!

Veja nas próximas páginas como foi o **MAIOR** evento do ano na área da Representação Comercial

Mudanças no **Simples Nacional** começarão a vigorar a partir de **1º de janeiro de 2018**

Não será mais aplicada uma alíquota simples sobre a receita bruta mensal. A partir de 2018, a alíquota será maior, mas com uma dedução fixa específica para cada faixa de enquadramento.

Na prática, mensalmente, a alíquota a ser paga dependerá de um cálculo que leva em consideração a receita bruta acumulada dos últimos 12 (doze) meses anteriores e a dedução fixa. Haverá uma leve redução. Mais do que nunca, será preciso ter a calculadora à mão e o suporte do seu Contador.





Mais de 500 Representantes Comerciais estiveram presentes no evento

O 5º Seminário do Representante Comercial Gaúcho, ocorrido no dia 7 de outubro de 2017, superou as expectativas de público e confirmou a qualidade dos palestrantes e parceiros que fizeram do evento, um grande congregador!

“Reunir todos estes profissionais num evento que comemora o dia Pan-Americano do Representante Comercial só aumenta nossa força e missão junto à categoria. Somos o CORE que mais agrega pessoas, que mais aproxima o representante do Conselho”, declarou o Presidente do CORE/RS, Uriel Canarim.



Na abertura do evento, o Vice-Presidente Roberto Salvo, fez a saudação aos presentes, ressaltando a satisfação em contar com a numerosa plateia, confirmando a confiança na atual Gestão do CORE/RS.

O CORE/RS homenageou a empresa com mais de 50 anos de registro no Conselho, Representações Wolf, representada por Norberto Wolf.



“Líder Mindset” foi o tema da palestra no turno da manhã, proferida pelo professor Francisco Lumertz



Uma belíssima apresentação de dança Flamenca iniciou as atividades no turno da tarde.



O professor e Doutor, Leandro Karnal, encerrou o evento com uma palestra sobre o tema “Empreendedorismo, Liderança e Ética no Relacionamento Comercial”

Que tal tornar-se um Representante Certificado?



A partir deste ano, os representantes comerciais passam a contar com mais uma oportunidade de qualificação. Em uma parceria inédita com o capítulo gaúcho da Associação dos Dirigentes de Vendas do Brasil (ADVB/RS), o Conselho Regional dos Representantes Comerciais no Estado do Rio Grande do Sul (CORE/RS) está lançando a primeira certificação específica para profissionais do setor. O objetivo é oferecer um documento que ateste perante o mercado quais representantes detêm as competências, os métodos e os conhecimentos necessários para desempenhar a atividade com excelência técnica e rigor ético.

Para obter a certificação, os profissionais interessados devem participar de um curso com cinco noites de imersão na metodologia PRC – sigla de “Plano de Representação Comercial”. Desenvolvida pela ADVB/RS com apoio do CORE/RS, a metodologia combina experiências práticas com conhecimentos teóricos, que ajudam os representantes a trabalhar com disciplina e alta performance.

A certificação foi montada com base

nas experiências de alguns dos mais bem-sucedidos profissionais e empreendedores da área no Rio Grande do Sul, combinada com uma cuidadosa curadoria de técnicas de venda. O resultado é um curso que coloca o participante em contato com a realidade do mercado da representação comercial, abordando tanto os desafios quanto as oportunidades que surgem nesse segmento.

Ao todo, o PRC está estruturado em cinco módulos. Dois deles tratam dos aspectos essenciais da representação comercial – como obrigações legais, direitos e deveres dos representantes, modelos contratuais e necessidades comportamentais, entre outros. Os outros três trazem um acervo de ferramentas que contribui para organizar o trabalho em todas as etapas do ciclo comercial. Isso significa que, com a certificação em mãos, o representante comunica ao mercado que também domina todos os processos essenciais de pré-venda, venda e pós-venda.

Mais do que um curso, a certificação

ADVBRS

Parceria inédita entre o CORE/RS e a ADVB/RS oferece aos representantes comerciais gaúchos a oportunidade de obter uma certificação exclusiva na área

PRC oferecida pelo CORE/RS e pela ADVB/RS é uma oportunidade para quem deseja conhecer o mercado, compartilhar experiências de sucesso e fazer novos contatos. A primeira turma já está com inscrições abertas e deve iniciar o ciclo de imersões em breve.

Como funcionará a Certificação?

Módulo 1 | A Representação Comercial

Módulo 2 | Profissionalizando a Representação Comercial

Módulo 3 | Planejando a Representação Comercial (pré-venda)

Módulo 4 | Frente a Frente com o Cliente (venda)

Módulo 5 | Transformando a Representação em um Processo Sistemático (pós-venda)

Local: Sede da ADVB/RS - Avenida Edvaldo Pereira Paiva, nº 1000
Bairro Praia de Belas / Porto Alegre

Entre em contato



www.advbrs.com/certifica



relacionamento@advb.com.br



(51) 3290-6300



O avanço tecnológico surpreende a cada dia, influenciando diretamente na vida das pessoas, tanto nas relações pessoais quanto nas profissionais.

Com o objetivo de facilitar a comunicação do Representante Comercial com o mercado, a INTEGRAR, em parceria com o CORE/RS, realizará oficinas que buscam aprimorar a interação dos filiados com a tecnologia por meio do uso de computadores, notebooks e smartphones. A intenção é, nas Oficinas de Smartphone, descomplicar e mostrar os benefícios que a tecnologia traz para o dia a dia das pessoas, pois ela pode se tornar uma grande parceira em assuntos relacionados à mobilidade, à saúde, à segurança, à comunicação e aos negócios.

Por falar nisso, a busca por novas oportunidades de mercado é também tema desta parceria. A oficina Gerando negócios através das mídias sociais apresentará os benefícios do WHATSAPP, FACEBOOK, INSTAGRAM, LINKEDIN e E-MAIL e como é possível tornar-se mais competitivo, utilizando estas ferramentas.

Nesse encontro, o Representante Comercial conhecerá como as mídias sociais podem facilitar a comunicação com seus clientes, aumentando as vendas e reduzindo seus custos.

De forma prática, serão abordados os seguintes assuntos durante as oficinas

- O que são mídias sociais;
- Estratégias para gerar negócios e reduzir custos;
- Diferenças entre perfil pessoal e perfil profissional nas redes sociais;
- Principais mídias sociais para o seu negócio;
- Como criar um perfil profissional;
- Uso do WhatsApp e envio de e-mail como formas de aumentar as vendas e fidelizar clientes.



Ficou interessado?

Entre em contato pelos telefones
(51) 99218-2958 e (51) 99270-3826 ou
pelo e-mail integrargeracoes@gmail.com



Firmamos diversos convênios para economizar na principal ferramenta de trabalho

Nós sabemos que a principal ferramenta do Representante Comercial é o carro. Para isso firmamos convênios para facilitar e auxiliar na mobilidade do profissional. Para quem precisa trocar o veículo, a oportunidade de um 0Km com desconto especial, aproveite a parceria com a GM em todo o Estado e a Renault com a IESA. Descontos de até 26% na compra do carro e ainda você pode entregar o seu usado. Confira todo mês as tabelas enviadas no seu e-mail.

Para andar com economia, também temos a opção de parceria com a Sulgás que permite que você faça a conversão do combustível de seu automóvel para GNV, proporcionando muito mais economia, sustentabilidade e segurança. Participe, pois na conversão você ganha 1.100 m³ de gás natural, amortizando o custo da instalação de três a seis meses, dependendo da quilometragem do usuário. O participante poderá rodar aproximadamente 14 mil Km sem pagar pelo GNV.

Até 26%
de desconto na
compra do seu carro
0km

Bônus de 1.100 m³
de GNV através de parceria com a Sulgás

E para quem ainda tem o combustível gasolina, temos o convênio com os Postos da rede SIM, que está dando descontos no abastecimento. Basta informar o CPF e apresentar a carteira de Representante Comercial.

Os Representantes Comerciais que fazem viagens intermunicipais de ônibus, por Lei, tem desconto de 10% nas passagens para qualquer localidade do Estado.

**Combustível
com desconto**
nos postos da Rede SIM

**10% de
desconto**
em passagens
intermunicipais
dentro do Estado



A Segurança da sua família é uma prioridade para o CORE/RS



Parceria firmada com a Liberty Seguros, através da Acionar Corretora de Seguros, disponibiliza a todos representantes e seus familiares a contratar os melhores seguros de automóvel residência e vida com ótimos diferenciais

- ✓ Preços diferenciados;
- ✓ Pagamento da primeira parcela para 35 dias;
- ✓ Sinistro atendimento otimizado;
- ✓ Atendimento 24 horas;
- ✓ Extensivo aos pais, filhos e cônjuge do associado.

Para mais informações:

☎ 51 35660010

📞 51 97414212 Watts

✉ acionarseguros@acionarseguros.com.br

🌐 www.acionarseguros.com.br

Através da Arcosul, braço social e cultural do CORE/RS, oferecemos para a sua saúde a parceria com o Centro Clínico Gaúcho e com a Unimed.



Contato: 51 9 9990-0209 ou 51 3017-6200
vendas1@institutoculturalarcosul.com.br

Em breve será lançado o Portal do Representante Comercial, que disponibilizará diversos serviços on-line como emissão de boletos, atualização cadastral e novas oportunidades de representação comercial

Portal

do Representante
Comercial

O CORE/RS hoje, mantém uma rede de informações com agilidade e clareza para atualizar o Representante Comercial em todas as atividades de Conselho.

Nossos canais de comunicação são o Boletim Informativo trimestral, News semanal pelo e-mail, TV CORE com entrevistas especiais, web séries, Rádio CORE, mídias sociais – Facebook, Twitter, Youtube e LinkedIn.

Como novidade lançamos o PORTAL DO REPRESENTANTE, com mais interação e agilidade nos serviços oferecidos pelo Conselho como: retirar segunda via de boleto para pagamentos, atualização de cadastro,

visualização de débitos, Bolsa de Oportunidades, onde você pode cadastrar vagas e/ou buscar profissionais da representação comercial.

Além disso, para aproximar o Representante do Conselho, realizamos vários projetos como o CORE ITINERANTE e CONEXÃO CORE que teve a participação de mais de 23 mil profissionais da representação de 235 cidades de todo o Estado.

Agora, nos preparamos para o CORE EXPANSÃO – FISCALIZAÇÃO, onde vamos intensificar a fiscalização através de visitas às indústrias do Estado.

Você sabia que
Representar é Empreender?

5 Regras de Ouro para seu empreendimento ter SUCESSO

1

Compreenda seu papel dentro de uma rede de relacionamentos.

2

A competitividade depende da criatividade e da inovação .

3

Conhecimento sobre clientes e mercados.

4

Tome decisões com base em indicadores claros e simples

5

A adaptação ao novo, deve ser uma meta.

**CERTIFIQUE-SE E CONQUISTE O
MERCADO COM A SUA
QUALIDADE, CAPACIDADE E
ÉTICA PROFISSIONAL
COMPROVADAS**



PROGRAMA DE CERTIFICAÇÃO PARA
**REPRESENTANTES
COMERCIAIS**

APROVEITE O PROGRAMA PARA APRIMORAR SEUS
CONHECIMENTOS EM TEMAS COMO:

GESTÃO DE CARTEIRA

PROSPECÇÃO DE CLIENTES E REPRESENTADAS

GESTÃO TRIBUTÁRIA

LEGISLAÇÃO E ÉTICA

TÉCNICAS DE VENDAS

NEGOCIAÇÃO

INSCRIÇÕES E INFORMAÇÕES PELO SITE:

WWW.ADV.BR/CERTIFICA

OU ENTRE EM CONTATO:

51.3290.6300 | RELACIONAMENTO@ADV.BR

ADVBRS



CORE/RS
CONSELHO REGIONAL DOS REPRESENTANTES COMERCIAIS
DO ESTADO DO RIO GRANDE DO SUL